

PROIECT CONCORDE



SISTEM DE PROTECȚIE ȘI DE BUNE PRACTICI COMERCIALE

- **Consultanță privind vânzarea mărfurilor** -
identificarea momentelor oportune
 - Rapoarte săptămânale de analiză a pieței locale,
regionale și globale
 - Rapoarte lunare de interpretare a estimărilor WASDE
 - Sesiuni online de interpretare a pieței de cereale
- **Training în domeniul Agribusiness**
- **Hedging**

PREAMBUL

Anul 2020 a fost unul foarte dificil pentru agribusiness-ul românesc, în condițiile secetei pedologice prelungite și a crizei sanitare mondiale determinate de pandemia de COVID-19.

A rezultat astfel o **creștere neobișnuită a numărului incidentelor contractuale** în relațiile dintre participanții la circuitul economic specific, cum ar fi executarea necorespunzătoare sau chiar neexecutarea la termen și/sau în condițiile convenite a obligațiilor contractuale asumate.

Au revenit în discuție **problemele sistemice care au definit relațiile dintre fermieri, intermediari, traderi și industria prelucrătoare de produse agricole** în ultimii 30 de ani, marcate de o **lipsă acută de încredere**, pe fondul căreia, profitând de capacitatea financiară disproporționată, comercianții din avalul circuitului economic au impus fermierilor, nu de puține ori, **clauze contractuale – fără precedent sau chiar abuzive**.

PROIECTUL CONCORDE

Clubul Fermierilor Români este membru GAFTA – The Grain and Feed Trade Association, organizația internațională reprezentativă pentru sprijinirea contractării și arbitrării comerciale în domeniul cerealelor la nivel mondial.

Cezar Gheorghe este certificat **GAFTA** din anul 2004 în următoarele domenii: **reguli contractuale, contracte și rezolvarea disputelor contractuale** (Trade Policy, Contracts and Dispute Resolution).



OBIECTIVE PROIECT CONCORDE



Echilibrul relațional între fermieri și cumpărători
Maturizarea pieței de agribusiness din România
Construirea unui sistem de bune practici în domeniu
Cooperarea Relaționarea Restabilirea încrederii

INDICATORI

Negocierea cadrului contractual din punct de vedere legal, cu parametrarea și standardizarea clauzelor.



Negocierea și explicarea clauzelor comerciale în ceea ce privește standardul de calitate, clauzele penalizatoare și exprimarea lor facilă.



Negocierea și formularea condiției cantitative, bazată pe INCOTERMS, pentru statutarea clară și fără echivoc a transferului riscului de la vânzător la cumpărător.



Negocierea și implementarea sistemului de “wash-out” în cadrul contractului.

BENEFICII PENTRU FERMIERI

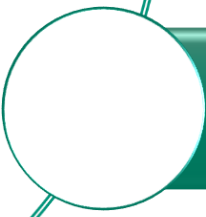
Prin Proiectul CONCORDE, fermierii vor avea acces la:



Protecție contractuală standardizată conform cutumelor agri vest europene



Sisteme de mediere în echitate



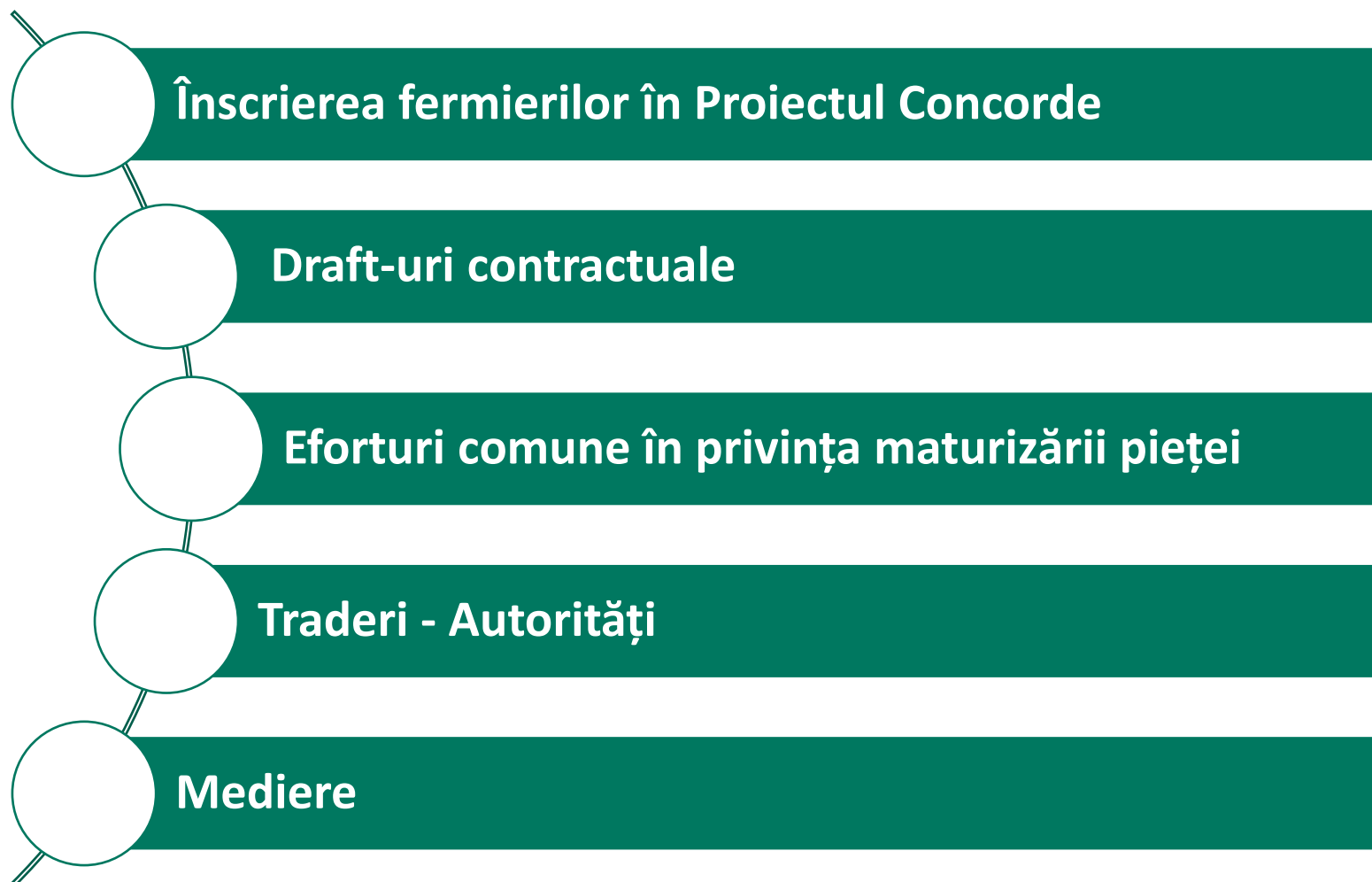
Angrenarea CONCORDE la nivel de reprezentare europeană



STRUCTURA

Clubul Fermierilor Români
în parteneriat cu fermierii

ETAPE PROIECT CONCORDE



MEDIEREA

Analiza
contractuală

Estimarea
contractuală

Negocierea
clauzelor
penalizatoare

Certificarea
rezultatului
medierii

**Vă adresăm invitația de a fi alături de Clubul Fermierilor Români
în implementarea acțiunilor propuse prin Proiectul CONCORDE, asigurând, astfel, baza pentru
un parteneriat echitabil și pe termen lung fermieri – traderi – autorități.**

HEDGING



STUDIU DE CAZ

**1000 tone
20 loturi
300 euro/tonă**

**SEP22
275 euro/tonă**

**PIAȚA FIZICĂ
SEP22
– 30 euro/tonă
270 euro/tonă**

**PIAȚA FIZICĂ
SEP22
– 12 euro/tonă
263 euro/tonă**

+ 25 (din Hedging) = 288 euro/tonă

STUDIU DE CAZ

1000 tone
20 loturi
300 euro/tonă

SEP22
320 euro/tonă

PIAȚA FIZICĂ
SEP22
– 30 euro/tonă
270 euro/tonă

PIAȚA FIZICĂ
SEP22
– 12 euro/tonă
308 euro/tonă

- 20 (din Hedging) = 288 euro/tonă



**Clubul
Fermierilor Români**
pentru agricultură performantă

Vă mulțumim!

