CLUBUL FERMIERILOR ROMÂNI
BROKER DE ASIGURARE

Director Dezvoltare Parteneriate

CFRO Broker de Asigurare/ Locaţia: **Bucureşti**

Clubul Fermierilor Români Broker de Asigurare susţine afacerile fermierilor prin activităţi de evaluare a riscurilor, acoperirea acestora prin consultanţă şi asistenţă tehnică pe toată perioada de valabilitate a contractului de asigurare. Cu o experienţă de peste 11 ani în domeniul intermedierii asigurărilor agricole, CFRO Broker de Asigurare este specializat în domeniul agricol, cu un portofoliu vast şi complex, de peste 12.000 de clienţi şi o suprafaţă asigurată de aproape 2.000.000 ha de la înfiinţarea societăţii şi până în prezent.

Clubul Fermierilor Români Broker de Asigurare are capabilitatea şi experienţa de a înţelege necesităţile şi riscurile ce pot apărea în activităţile agricole şi de a oferi soluţii adaptate specificului acestora, negociate cu asiguratori puternici şi recunoscuţi. Preocuparea CFRO Broker de Asigurare este de a proteja bunurile şi valorile fermierilor oferind consultanţa necesară în luarea celor mai bune decizii (privind acoperirea riscurilor prin asigurare) precum şi acordarea asistenţei specializate în cazul producerii unei daune.

Clubul Fermierilor Români Broker de Asigurare are o dublă misiune: sprijină fermierii şi le acordă consultanţă în gestionarea riscurilor în afacerile lor şi, prin activitatea curentă, contribuie la susţinerea financiară a programelor şi proiectelor Clubului Fermierilor Români, care vizează creşterea competitivităţii afacerilor agricole din România.

Alături de echipa CFRO Broker de Asigurare îţi poţi dezvolta cariera profesională, împreună cu experţi recunoscuţi, într-un mediu dinamic şi competitiv, sprijinind dezvoltarea agriculturii româneşti.

Acest rol ţi se potriveşte dacă ai:

- Experienţă pe un post similar de minim 3 ani;
- Cunoştinte foarte bune de operare PC;
- Iniţiativă şi diplomaţie;
- Excelente abilităţi de relaţionare, negociere, comunicare şi lucru în echipă;
- Abilităţi demonstrate în redactarea de materiale scrise de prezentare şi solicitări de parteneriate în domeniul online şi offline;
- Abilităţi excelente de time şi project management, lucru independent.

Responsabilităţile rolului:

- Analiza competitorilor şi a trendurilor industriei la nivel naţional şi internaţional, indentificarea oportunităţilor, negocierea condiţiilor de colaborare cu viitorii parteneri, construirea şi menţinerea parteneriatelor strategice pe termen lung;
- Asigurarea suportului în definirea şi identificarea segmentului de clienţi vizaţi (asociaţii de fermieri, societăţi agricole) şi implementarea strategiei de abordare;
- Identificarea şi stabilirea de parteneriate şi colaborări cu instituţii , asigurători, bănci, firme de leasing şi finanţare, firme producătoare şi de distribuţie din domeniul agricol din străinătate şi România;
- Întocmirea procedurilor de lucru cu partenerii noi şi cei existenti;
- Colaborarea cu departamentul de Marketing în vederea pregătirii materialelor de promovare a parteneriatelor;
- Încheierea de parteneriate şi contracte urmărind îndeplinirea obiectivelor, atât prin atragerea de noi parteneri cât şi prin dezvoltarea relaţiilor existente;
- Realizarea de analize de piaţă cu grade variate de detaliere, în funcţie de obiectivele specifice;

- Participarea la întâlniri cu potenţiali parteneri;
- Propunerea de recomandări pentru îmbunătăţiri, noi abordări şi perspective legate de: canale de comunicare, mesaje, mixul de media, grupurile ţintă, prioritizarea mesajelor, vizibilitate;
- Identificarea viziunii şi a setului de activităţi comune cu partenerii, pentru a asigura o colaborare pe termen lung;
- Colaborarea cu departamentul de Marketing în vederea pregătirii materialelor de promovare a parteneriatelor.

Întreaga echipă a Brokerului de Asigurare te încurajează permanent să te implici în:

- Promovarea respectului reciproc, colaborarea şi transparenţa în interiorul departamentului, în raporturile cu alte departamente, precum şi în relaţiile cu clienţii.
- Menţinerea şi transmiterea unui standard de profesionalism în realizarea activităţilor, prin punerea în aplicare a proceselor şi procedurilor de lucru agreate.

Raportează către **Director Executiv Clubul Fermierilor Români Broker de Asigurare.**

Vă informăm că datele dumneavoastră vor fi prelucrate de Clubul Fermierilor Români Broker de Asigurare în scopul recrutării de personal, având ca temei interesul său legitim de a angaja candidaţi care să corespundă abilităţilor personale şi profesionale stabilite de acesta. Termenul de păstrare al acestora este de 2 ani. Prin transmiterea CV-ului considerăm ca aţi luat la cunoştinţă de informaţiile comunicate anterior. Vă aducem la cunoştinţă că în orice moment vă puteţi retrage consimţământul prin transmiterea unui e-mail la adresa asigurari@cfro.ro. Vom lua în considerare orice solicitări sau plângeri pe care le primim şi vă vom transmite un răspuns în timp util. Dacă nu sunteţi mulţumit de răspunsul nostru, puteţi înainta plângerea către Autoritatea Naţională de Supraveghere a Prelucrării Datelor cu Caracter Personal – cu sediul în Bd. G-ral. Gheorghe Magheru nr. 28-30, Sector 1, cod poştal 010336, Bucureşti, România.